

Leitung Vertrieb & Marketing, Energiewirtschaft Stadtwerke Wetzikon

Stadtwerke Wetzikon



Im Auftrag der **Stadtwerke Wetzikon** (www.stadtwerke-wetzikon.ch) suchen wir zur Leitung des motivierten Teams Vertrieb & Marketing und Energiewirtschaft eine dynamische sowie engagierte Führungspersönlichkeit. Die hohe Versorgungssicherheit für rund 26'000 Kunden basiert auf der grossen Verfügbarkeit der Netze in den Bereichen Strom, Gas, Wasser sowie Wärme und weist eine ausgezeichnete Reputation auf. Im Zuge der wachsenden Aufgaben im Ausbau der Marktaktivitäten suchen wir möglichst bald eine dynamische sowie engagierte Persönlichkeit (m/w/d) als

Leitung Vertrieb & Marketing, Energiewirtschaft / GL-Mitglied

Ihre Herausforderung

In Ihrer markt- und mitarbeiterorientierten Funktion sind Sie gemeinsam mit Ihrem Team für unser gesamtes Produkt- und Dienstleistungsportfolio verantwortlich. In Ihrer Verantwortung führen Sie personell und fachlich das Team Vertrieb, Marketing und Energiewirtschaft. Dabei steht für Sie der Mensch im Mittelpunkt. Ein offenes Miteinander – mit Kunden sowie Team – ist Ihr Schlüssel zum Erfolg. In dieser verantwortungsvollen Aufgabe sind Sie direkt dem Leiter Stadtwerke unterstellt und unterstützen im Geschäftsleitungskollegium die Umsetzung der strategischen Ausrichtung der Stadtwerke Wetzikon. Zusätzlich stellen Sie die Energiebeschaffung sowie die Entwicklung des Dienstleistungsangebotes sicher und steuern sämtliche Vertriebs- wie auch Marketingaktivitäten. Im dynamischen Energieumfeld setzen Sie sich mit rechtlichen und regulatorischen Fragestellungen auseinander, leiten Handlungsempfehlungen ab und sind Ansprechperson im Unternehmen. Im engen Austausch mit Ihren Geschäftsleitungsmitgliedern informieren Sie transparent und zielgerichtet. Zudem berichten Sie auch den verantwortlichen Gremien über die Entwicklung der Strategieumsetzung und den Herausforderungen im Markt. Gegen aussen vertreten Sie die Stadtwerke und pflegen ein professionelles Netzwerk zu Kunden, Behörden und Partnern.

Ihre Kompetenzen und Erfahrungen

Nach einer kaufmännischen/technischen Ausbildung mit entsprechender Weiterbildung in Betriebswirtschaft und/oder technischem Studium verfügen Sie über eine langjährige Berufserfahrung im Vertrieb und Kundenservice. Sie verfügen bereits über eine breite Expertise in der Energieversorgung und Energiewirtschaft oder die hohe Bereitschaft am Aufbau entsprechender Fachkenntnisse. Innovationskraft und Affinität für die Entwicklung von Ideen und Lösungen sowie analytisches Denkvermögen, sowie vernetztes Denken sind wesentliche Voraussetzungen für diese Aufgabe. Sie sind eine gefestigte Führungspersönlichkeit mit einem motivationsfördernden Führungsstil. Ihr hervorragendes Kommunikations- und Verhandlungsgeschick überzeugt uns genauso, wie Ihr sicheres Auftreten, Ihre Belastbarkeit und rasche Auffassungsgabe. Durch Qualitäten im Projektgeschäft behalten Sie auch in hektischen Zeiten den Überblick. Einwandfreie Deutschkenntnisse sind Voraussetzung.

Unsere Leistungen

Als pragmatische/r Vordenker/in und Umsetzer/in mit guten strategischen Überlegungen erwartet Sie ein breites Tätigkeitsfeld mit Gestaltungsfreiraum in einem wettbewerbsorientierten und dynamischen Umfeld. Sie kriegen die Chance, Verantwortung zu tragen und mit Ihren Kompetenzen Einfluss auf die Zukunft der Stadtwerke zu nehmen. Motivierte Mitarbeitende sowie eine moderne Infrastruktur bieten ein ideales Umfeld. Interessiert Sie diese verantwortungsvolle Aufgabe? Dann sollten wir miteinander sprechen! Nutzen Sie die Gelegenheit.

Bitte senden Sie Ihre **vollständigen Bewerbungsunterlagen** per E-Mail an info@p4p-consulting.ch mit dem Vermerk **CH-2403-501**. p4p consulting GmbH – 8304 Wallisellen – www.p4p-consulting.ch